

**AUSTRIACARD HOLDINGS AG**  
**ΑΝΑΚΟΙΝΩΝΕΙ ΤΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΤΟΥ 9ΜΗΝΟΥ 2024**

14 Νοεμβρίου 2024: Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG (ACAG) επιτυγχάνει ισχυρές λειτουργικές επιδόσεις στο εννεάμηνο του 2024 λόγω της στρατηγικής επέκτασής της σε νέες αγορές και τεχνολογικές υπηρεσίες.

- Τα προσαρμοσμένα Έσοδα του Ομίλου αυξήθηκαν κατά 29,6% κατά το Γ' τρίμηνο του 2024, οδηγώντας τα προσαρμοσμένα Έσοδα του εννεαμήνου 2024 σε αύξηση 14,0% σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2023, και φτάνοντας τα €298,3 εκατ..
- Η ισχυρή ανάπτυξη οφείλεται σε 3 παράγοντες: α) σχεδόν τριπλασιασμό των εσόδων του κλάδου Ψηφιακού Μετασχηματισμού, β) ισχυρή ανάπτυξη στον κλάδο της Διαχείρισης Κύκλου Ζωής Εγγράφων από την περιοχή Μ. Ανατολής & Αφρικής και γ) αυξημένα έσοδα μεταλλικών καρτών στον κλάδο Secure Chip & Payment Solutions.
- Η υποκείμενη οργανική ανάπτυξη του κλάδου Secure Chip & Payment Solutions, του μεγαλύτερου του Ομίλου, έφτασε το 20,8% κατά το εννεάμηνο του 2024.
- Από άποψη γεωγραφικών τομέων, τα έσοδα εννεαμήνου της Κεντρικής & Ανατολικής Ευρώπης αυξήθηκαν κατά 8,3% σε €173,9 εκατ. λόγω των έργων ψηφιοποίησης, τα έσοδα του τομέα Δυτικής Ευρώπης, Σκανδιναβίας, Αμερικής αυξήθηκαν κατά 13,8% σε €105,7 εκατ. λόγω της σημαντικής συμβολής των μεταλλικών καρτών, και στον γεωγραφικό τομέα Τουρκίας, Μέσης Ανατολής & Αφρικής τα έσοδα αυξήθηκαν κατά 28,5% σε €57,9 εκατ. οδηγούμενα από συνδυασμό ανάπτυξης εκτυπώσεων ασφαλείας και ψηφιακών υπηρεσιών.
- Κατά το εννεάμηνο 2024 το προσαρμοσμένο EBITDA του Ομίλου αυξήθηκε κατά 18,1%, φθάνοντας τα €43,1 εκατ. λόγω της αύξησης των εσόδων και του μικτού κέρδους, φθάνοντας σε περιθώριο 14,4% επί των πωλήσεων έναντι 13,9% το εννεάμηνο 2023.
- Τα καθαρά κέρδη μετά από φόρους αυξήθηκαν κατά 10,1% σε € 16,3 εκατ. με περιθώριο κέρδους 5,4%.
- Δημιουργία θετικών λειτουργικών ταμειακών ροών ύψους 18,9 εκατ. ευρώ κατά το εννεάμηνο 2024 έναντι αρνητικών 1,1 εκατ. ευρώ κατά το εννεάμηνο 2023.

**ΣΧΟΛΙΟ ΤΟΥ ΔΙΕΥΘΥΝΟΝΤΟΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ**

Ο Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS AG, Μανώλης Κόντος, σημείωσε:

*«Τα αποτελέσματα του εννεαμήνου 2024 καταδεικνύουν την ορθότητα της στρατηγικής μας για ανάπτυξη βασισμένη σε γεωγραφική επέκταση και αύξηση μεριδίων αγοράς, σε συνδυασμό με ενίσχυση του χαρτοφυλακίου προϊόντων και υπηρεσιών μας. Εστιάζουμε στην κατάκτηση όλων των αναπτυσσόμενων πεδίων των τομέων στους οποίους δραστηριοποιούμαστε, αξιοποιώντας την τεχνογνωσία μας και τις μακροχρόνιες σχέσεις που έχουμε με τους πελάτες μας.*

*Κατά τη διάρκεια του Γ' τριμήνου 2024 σημειώσαμε ισχυρές επιδόσεις, με τα προσαρμοσμένα Έσοδα να αυξάνονται κατά περίπου 30%, οδηγώντας το εννεαμήνο 2024 σε αύξηση 14,0%, λόγω της δυναμικής επέκτασής μας σε νέες αγορές και της ανάπτυξης τόσο νέων προϊόντων όσο και ψηφιακών υπηρεσιών.*

*Ειδικότερα, επεκταθήκαμε στις λύσεις Secure Chip & Payment με νέα προϊόντα όπως τις μεταλλικές κάρτες, στη Διαχείριση Κύκλου Ζωής Εγγράφων με σύνθετες εκτυπώσεις ασφαλείας σε συνδυασμό με έργα ψηφιακών υπηρεσιών στη περιοχή Μ. Ανατολής & Αφρικής, και στις Τεχνολογίες Ψηφιακού Μετασχηματισμού με σχετικά έργα του κρατικού και ιδιωτικού τομέα.*

*Το προσαρμοσμένο EBITDA αυξήθηκε κατά 18,1% σε € 43,1 εκατ. λόγω της αύξησης των εσόδων και του μικτού κέρδους, οδηγώντας έτσι σε ενισχυμένο περιθώριο EBITDA ύψους 14,4%, ενώ τα Καθαρά Κέρδη μετά από φόρους αυξήθηκαν κατά 10,1% σε € 16,3 εκατ..*

*Αυξήσαμε την παραγωγή λειτουργικών ταμειακών ροών κατά το εννεάμηνο, συνεχίζοντας στην κατεύθυνση αντιμετώπισης των αναγκών κεφαλαίου κίνησης και εργαζόμαστε με στόχο την ομαλοποίησή του.*

*Όπως είχαμε περιγράψει στην αρχή του 2024, η ανάπτυξή μας επιταχύνθηκε σε όλες τις αγορές με την πρόοδο τους έτους, και θα μας επιτρέψει να επιτύχουμε αποτελέσματα σύμφωνα με τις προβλέψεις μας για το έτος 2024».*

**ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ ΑΠΟΔΟΣΗ**

Τα ποσά και τα ποσοστά στο παρόν κείμενο στρογγυλοποιήθηκαν και, ως εκ τούτου, η πρόσθεση αυτών των επιμέρους στοιχείων μπορεί να οδηγήσει σε αποτελέσματα που διαφέρουν από τα συνολικά ποσά που εμφανίζονται.

**Επιχειρηματική απόδοση του ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS όπως παρακολουθείται από τη Διοίκηση**

Η ανάλυση που ακολουθεί βασίζεται στην επιχειρηματική απόδοση όπως παρακολουθείται από τη διοίκηση του Ομίλου, εξαιρουμένων των επιπτώσεων της εφαρμογής του ΔΛΠ 29 για τον υπερπληθωρισμό στην Τουρκία και με ξεχωριστή παρουσίαση των Προσαρμογών/Ειδικών Στοιχείων (Προγράμματα συμμετοχής της διοίκησης κ.λπ.) κάτω από τα προσαρμοσμένα Κέρδη (Ζημιές) προ φόρων.

<b>Επιχειρησιακή Απόδοση</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>	<b>Q3 2024</b>	<b>Q3 2023</b>	<b>D '24-'23 %</b>
<b>Πωλήσεις</b>	<b>298.3</b>	<b>261.5</b>	<b>36.7</b>	<b>14.0%</b>	<b>106.2</b>	<b>82.0</b>	<b>29.6%</b>
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(160.8)	(145.3)	(15.5)	10.7%	(56.5)	(43.8)	29.0%
<b>Μικτό Κέρδος I</b>	<b>137.5</b>	<b>116.2</b>	<b>21.2</b>	<b>18.3%</b>	<b>49.7</b>	<b>38.2</b>	<b>30.2%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο I</i>	<i>46.1%</i>	<i>44.4%</i>	<i>1.6%</i>		<i>46.8%</i>	<i>46.6%</i>	
Κόστος παραγωγής	(64.2)	(52.0)	(12.1)	23.3%	(25.2)	(18.3)	37.9%
<b>Μικτό Κέρδος II</b>	<b>73.3</b>	<b>64.2</b>	<b>9.1</b>	<b>14.1%</b>	<b>24.5</b>	<b>19.9</b>	<b>23.2%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο II</i>	<i>24.6%</i>	<i>24.5%</i>	<i>0.1%</i>		<i>23.0%</i>	<i>24.2%</i>	
Λοιπά έσοδα	3.0	3.2	(0.1)	-4.7%	1.0	1.2	-13.7%
Έξοδα διάθεσης	(17.9)	(17.5)	(0.4)	2.3%	(6.1)	(6.1)	0.7%
Έξοδα διοίκησης	(21.1)	(18.9)	(2.2)	11.7%	(6.8)	(6.4)	6.9%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5.7)	(5.2)	(0.5)	9.1%	(2.2)	(1.8)	22.4%
Λοιπά έξοδα	(1.1)	(0.9)	(0.2)	22.9%	(0.5)	(0.3)	56.4%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	12.6	11.7	1.0	8.3%	4.4	4.1	8.4%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>43.1</b>	<b>36.5</b>	<b>6.6</b>	<b>18.1%</b>	<b>14.3</b>	<b>10.6</b>	<b>35.1%</b>
<i>Περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>14.4%</i>	<i>13.9%</i>	<i>0.5%</i>		<i>13.5%</i>	<i>12.9%</i>	
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(12.6)	(11.7)	(1.0)	8.3%	(4.4)	(4.1)	8.4%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>30.4</b>	<b>24.8</b>	<b>5.6</b>	<b>22.8%</b>	<b>9.9</b>	<b>6.5</b>	<b>51.8%</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	0.3	0.2	0.2	101.7%	0.1	0.0	68.7%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(6.2)	(4.8)	(1.4)	29.2%	(2.3)	(1.8)	24.0%
Αποτέλεσμα από συγγενείς εταιρείες	0.1	0.1	0.1	139.1%	0.0	0.1	-100.0%
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα</b>	<b>(5.8)</b>	<b>(4.6)</b>	<b>(1.2)</b>	<b>25.5%</b>	<b>(2.2)</b>	<b>(1.7)</b>	<b>26.7%</b>
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>24.7</b>	<b>20.2</b>	<b>4.5</b>	<b>22.2%</b>	<b>7.7</b>	<b>4.8</b>	<b>60.7%</b>
Προσαρμογές	(3.0)	(2.3)	(0.8)	34.1%	(0.9)	(1.5)	-39.7%
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>21.7</b>	<b>18.0</b>	<b>3.7</b>	<b>20.7%</b>	<b>6.8</b>	<b>3.3</b>	<b>107.7%</b>
Φόρος Εισοδήματος	(4.9)	(3.5)	(1.4)	41.1%	(1.3)	(0.8)	63.6%
<b>Κέρδη / (Ζημιές) μετά φόρων</b>	<b>16.8</b>	<b>14.5</b>	<b>2.3</b>	<b>15.7%</b>	<b>5.5</b>	<b>2.5</b>	<b>121.7%</b>

<b>Πωλήσεις ανά κατηγορία</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Secure Chip & Payment Solutions	181.8	171.1	10.7	6.2%
Document Lifecycle Management	95.4	82.1	13.3	16.2%
Digital Transformation Technologies	21.1	8.3	12.8	153.4%
<b>Σύνολο</b>	<b>298.3</b>	<b>261.5</b>	<b>36.7</b>	<b>14.0%</b>

Κατά το εννεάμηνο του 2024, τα έσοδα του Ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS ανήλθαν σε €298,3 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση κατά €36,7 εκατ. ή 14,0% σε σύγκριση με την ίδια περίοδο του 2023. Η αύξηση οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στον τομέα Τεχνολογιών Ψηφιακού Μετασχηματισμού, τα έσοδα του οποίου αυξήθηκαν κατά €12,8 εκατ. ή 153,4% σε σχέση με το προηγούμενο έτος, ως αποτέλεσμα της εστίασης του Ομίλου σε αυτή την κατηγορία λύσεων. Οι κύριοι παράγοντες που συνέβαλαν στην ανάπτυξη είναι τα έργα ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα, καθώς και η συνεχιζόμενη μεγέθυνση αυτής της κατηγορίας λύσεων στη ρουμανική αγορά. Ο τομέας Διαχείρισης Κύκλου Ζωής Εγγράφων συνέβαλε επίσης σημαντικά αυξανόμενος κατά €13,3 εκατ. ή 16,2%, κυρίως ως αποτέλεσμα ενός νέου συμβολαίου εκτύπωσης ασφαλείας στην περιοχή Μ. Ανατολής & Αφρική.

Οι πωλήσεις του κλάδου Secure Chip & Payment Solutions αυξήθηκαν κατά €10,7 εκατ. ή 6,2% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος. Εάν εξαιρέσουμε από τη συγκρίσιμη περίοδο την επίδραση της στρατηγικής απόφασης για μη προτεραιοποίηση των πωλήσεων chip modules στην χονδρική, και της επικέντρωσης σε πωλήσεις ολοκληρωμένων λύσεων έξυπνων καρτών (με συνολική επίδραση που ανήλθε σε -€20,6 εκατ.), η συγκρίσιμη οργανική αύξηση της κατηγορίας Secure Chip & Payment ανήλθε σε €31,3 εκατ. € ή 20,8%. Η αύξηση προέρχεται από τις πωλήσεις τραπεζικών και συγκοινωνιακών καρτών και κυρίως από τις πωλήσεις μεταλλικών καρτών υψηλής ποιότητας (+€20,5 εκατ.), οι οποίες έχουν σημαντικά υψηλότερη τιμή ανά κάρτα και συνοδεύονται από αυξημένα έσοδα από υπηρεσίες προσωποποίησης και αποστολής (personalization & fulfilment).

<b>Πωλήσεις ανά λειτουργικούς τομείς</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Western Europe, Nordics, Americas	105.7	92.9	12.8	13.8%
Central Eastern Europe & DACH	173.9	160.6	13.4	8.3%
Türkiye / Middle East and Africa	57.9	45.1	12.8	28.5%
Απαλοιφές & Corporate	(39.2)	(37.0)	(2.2)	6.0%
<b>Σύνολο</b>	<b>298.3</b>	<b>261.5</b>	<b>36.7</b>	<b>14.0%</b>

Από πλευράς γεωγραφικών τομέων, η αύξηση των εσόδων κατανεμήθηκε ομοιόμορφα στους τρεις τομείς, με κάθε ένα να αυξάνεται κατά περίπου €13,0 εκατ.. Η ανάπτυξη στον τομέα Κεντρικής, Ανατολικής Ευρώπης και DACH (CEE) οφείλεται κυρίως σε έργα ψηφιοποίησης, και στον τομέα Μέσης Ανατολής & Αφρικής (MEA) σε ένα νέο συμβόλαιο εκτυπώσεων ασφαλείας. Η αύξηση των εσόδων στον τομέα Δυτικής Ευρώπης, Σκανδιναβίας, Αμερικής (WEST) σχετίζεται κυρίως με τις λύσεις Secure Chip & Payment και πιο συγκεκριμένα με την αυξημένη ζήτηση για μεταλλικές κάρτες πληρωμών υψηλής ποιότητας και υπηρεσίες προσωποποίησης και αποστολής (personalization & fulfilment). Η αύξηση των εταιρικών απαλοιφών (Eliminations & Corporate) αντανάκλα κυρίως υψηλότερα ενδοομιλικά έσοδα σχετιζόμενα με τον τομέα MEA.

**Το μικτό κέρδος I** αυξήθηκε κατά €21,2 εκατ. ή 18,3% φθάνοντας τα €137,5 εκατ. ως αποτέλεσμα της αύξησης των εσόδων. Το μικτό περιθώριο κέρδους I βελτιώθηκε από 44,4% σε 46,1%, κυρίως λόγω του υψηλότερου ποσοστού εσόδων από υπηρεσίες χωρίς σχετικό κόστος υλικών.

**Το μικτό κέρδος II** αυξήθηκε κατά €9,1 εκατ. ή 14,1%, φθάνοντας τα €73,3 εκατ. Το μικτό περιθώριο κέρδους II βελτιώθηκε κατά 0,1 ποσοστιαίες μονάδες και έφτασε το 24,6% κυρίως ως αποτέλεσμα ενός διαφορετικού μείγματος πωλήσεων με υψηλότερη συνεισφορά από υπηρεσίες και εκτυπώσεις ασφαλείας στη MAE.

<b>Λειτουργικά έξοδα</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Έξοδα παραγωγής	(64.2)	(52.0)	(12.1)	23.3%
Έξοδα διάθεσης	(17.9)	(17.5)	(0.4)	2.3%
Έξοδα διοίκησης	(21.1)	(18.9)	(2.2)	11.7%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5.7)	(5.2)	(0.5)	9.1%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	12.6	11.7	1.0	8.3%
<b>Σύνολο</b>	<b>(96.3)</b>	<b>(82.0)</b>	<b>(14.3)</b>	<b>17.4%</b>
<i>Λειτουργικά έξοδα ως ποσοστό των πωλήσεων</i>	<b>32.3%</b>	<b>31.4%</b>	<b>0.9%</b>	

**Τα λειτουργικά έξοδα (OPEX)** εξαιρουμένων των αποσβέσεων και της απομείωσης αυξήθηκαν κατά 14,3 εκατ. ευρώ ή 17,4% και ανήλθαν συνολικά σε 96,3 εκατ. ευρώ. Η αύξηση των εξόδων παραγωγής κατά € 12,1 εκατ. ή 23,3% αφορά κυρίως την υλοποίηση ενός συμβολαίου εκτύπωσης ασφαλείας στην περιοχή MAE, στις υπηρεσίες ψηφιακού μετασχηματισμού στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, καθώς και στην ενοποίηση της Pink Post στη Ρουμανία (εταιρεία που προσφέρει υπηρεσίες διανομής και ταχυδρομικές υπηρεσίες που μας επιτρέπουν να παρέχουμε ολοκληρωμένες υπηρεσίες στην εν λόγω αγορά), η οποία ενοποιήθηκε για πρώτη φορά στον Όμιλο μετά την απόκτηση του πλειοψηφικού πακέτου μετοχών τον Μάρτιο του 2023. Τα διοικητικά έξοδα αυξήθηκαν κατά €2,2 εκατ. ή 11,7% κυρίως ως αποτέλεσμα της ενίσχυσης της διοικητικής ομάδας του Ομίλου μετά την εισαγωγή και αναδιοργάνωση του, στο πλαίσιο εισαγωγής στο χρηματιστήριο το πρώτο εξάμηνο του 2023. Επιπλέον, τα λειτουργικά έξοδα αυξήθηκαν επίσης λόγω προσαρμογών στους μισθούς και λοιπών εξόδων λόγω πληθωρισμού. Ως ποσοστό των εσόδων, τα λειτουργικά έξοδα αυξήθηκαν κατά 0,9 ποσοστιαίες μονάδες σε 32,3%, σε σύγκριση με 31,4% τους πρώτους εννέα μήνες του 2023.

**Το προσαρμοσμένο EBITDA** αυξήθηκε κατά 6,6 εκατ. ευρώ ή 18,1%, από 36,5 εκατ. ευρώ σε 43,1 εκατ. ευρώ, ως αποτέλεσμα της αύξησης του μεικτού περιθωρίου κέρδους και το προσαρμοσμένο περιθώριο EBITDA αυξήθηκε κατά 0,5 ποσοστιαίες μονάδες από 13,9% σε 14,4% τους πρώτους εννέα μήνες του 2024.

**Το προσαρμοσμένο EBIT** βελτιώθηκε κατά € 5,6 εκατ. ή 22,8% φθάνοντας τα € 30,4 εκατ. αντισταθμίζοντας την αύξηση των αποσβέσεων κατά € 1,0 εκατ. που σχετίζεται με τις επενδύσεις σε μηχανήματα και εξοπλισμό για την υποστήριξη της επέκτασης των δραστηριοτήτων.

**Τα προσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων** αυξήθηκαν κατά € 4,5 εκατ. ή 22,2% φθάνοντας τα € 24,7 εκατ. καθώς η αύξηση του EBIT αντισταθμίστηκε εν μέρει από την αύξηση του καθαρού χρηματοοικονομικού κόστους κατά € 1,2 εκατ. που σχετίζεται με την αύξηση των επιτοκίων και το υψηλότερο μέσο ανεξόφλητο χρηματοοικονομικό χρέος.

Προσαρμογές σε εκατομμύρια €	Περιλαμβάνεται σε	1-9 2024	1-9 2023	D '24-'23	D '24-'23 %
Προγράμματα συμμετοχής της διοίκησης	Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων	(2.9)	(1.9)	(1.0)	53.3%
Ζημίες από συναλλαγματικές διαφορές	Κέρδη προ φόρων	(0.1)	(0.3)	0.2	-55.7%
Έξοδα από χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού και παθητικού στην εύλογη αξία μέσω των αποτελεσμάτων	Κέρδη προ φόρων	(0.0)	(0.1)	0.1	-94.5%
<b>Total</b>		<b>(3.0)</b>	<b>(2.3)</b>	<b>(0.7)</b>	<b>34.1%</b>

**Τα καθαρά κέρδη** αυξήθηκαν κατά €2,3 εκατ. ή 15,7%, φθάνοντας τα €16,8 εκατ.. Η αύξηση αυτή οφείλεται στις ισχυρές λειτουργικές επιδόσεις και την επακόλουθη αύξηση των προσαρμοσμένων Κερδών προ φόρων, η οποία αντισταθμίστηκε εν μέρει από τα υψηλότερα έξοδα που σχετίζονται με τις προσαρμογές (Special Items) και τους υψηλότερους φόρους εισοδήματος. Τα έξοδα που περιλαμβάνονται στις προσαρμογές αυξήθηκαν κατά € 0,7 εκατ. ή 34,1% λόγω της ομαλοποίησης των εξόδων για τα προγράμματα συμμετοχής της διοίκησης (SOPs), τα οποία το 2023 ήταν χαμηλότερα λόγω μιας one-off αποδέσμευση πρόβλεψης που προήλθε από την αναδιάρθρωση των τότε υφιστάμενων SOPs. Επιπλέον, τα έξοδα φόρου εισοδήματος αυξήθηκαν κατά 1,4 εκατ. ευρώ λόγω των υψηλότερων κερδών προ φόρων, καθώς και των αλλαγών στους φορολογικούς κανονισμούς στη Ρουμανία και το Ηνωμένο Βασίλειο που οδήγησαν σε υψηλότερο πραγματικό φορολογικό συντελεστή 22,7% σε σύγκριση με 19,4% το 2023.

### Επίπτωση του Υπερπληθωρισμού ΔΛΠ 29

Όπως παρουσιάζεται στον παρακάτω πίνακα, η εφαρμογή του ΔΛΠ 29 (Υπερπληθωρισμός) όσον αφορά τις δραστηριότητες μας στην Τουρκία, οδήγησε σε αύξηση των Εσόδων κατά €5,2 εκατ. φθάνοντας τα €303,5 εκατ. κατά το εννεάμηνο 2024 σε σύγκριση με αύξηση € 9,7 εκατ. στα € 271,2 εκατ. κατά το εννεάμηνο 2023.

Η λογιστική εφαρμογή του υπερπληθωρισμού αύξησε επίσης τα λειτουργικά έξοδα (OPEX) και το προσαρμοσμένο EBITDA στην κατάσταση αποτελεσμάτων κατά ΔΠΧΑ, σε σύγκριση με την κατάσταση αποτελεσμάτων της διοίκησης, κατά € 0,4 εκατ. σε σύγκριση με € 0,8 εκατ. κατά το εννεάμηνο 2023. Επίσης, το προσαρμοσμένο EBIT αυξήθηκε κατά € 0,4 εκατ. (2023: €0,8 εκατ.) και το προσαρμοσμένο Κέρδος προ φόρων κατά €0,4 εκατ. (2023: €0,8 εκατ.).

Η Κατάσταση Αποτελεσμάτων Χρήσης κατά ΔΠΧΑ εμφανίζει Κέρδη προ φόρων ύψους 21,2 εκατ. ευρώ, ενώ η κατάσταση αποτελεσμάτων της διοίκησης εμφανίζει €21,7 εκατ. ευρώ. Ομοίως, τα κέρδη στην Κατάσταση Αποτελεσμάτων ΔΠΧΑ ανέρχονται σε €16,3 εκατ. ευρώ έναντι €16,8 εκατ. ευρώ στην κατάσταση αποτελεσμάτων της διοίκησης.

Επίπτωση του Υπερπληθωρισμού σε εκατομμύρια €	1-9 2024			1-9 2023		
	ΔΠΧΑ	Επίδραση ΔΛΠ29	MGMT	ΔΠΧΑ	Επίδραση ΔΛΠ29	MGMT
Κύκλος εργασιών	303.5	5.2	298.3	271.2	9.7	261.5
Μικτό κέρδος I	138.3	0.8	137.5	117.9	1.7	116.2
Μικτό κέρδος II	73.8	0.5	73.3	65.2	1.0	64.2
Σύνολο λειτουργικών εξόδων	(96.7)	(0.4)	(96.3)	(82.8)	(0.8)	(82.0)
Προσαρμοσμένο EBITDA	43.5	0.4	43.1	37.3	0.8	36.5
Προσαρμοσμένο EBIT	30.9	0.4	30.4	25.6	0.8	24.8
Προσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων	25.1	0.4	24.7	21.0	0.8	20.2
Κέρδη προ φόρων	21.2	(0.4)	21.7	18.2	0.3	18.0
Κέρδη μετά από φόρους	16.3	(0.5)	16.8	14.8	0.3	14.5

**ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΘΕΣΗ**

**Το συνολικό ενεργητικό** αυξήθηκε κατά €20,8 εκατ. από €321,7 εκατ. στις 31 Δεκεμβρίου 2023 σε €342,5 εκατ. στις 30 Σεπτεμβρίου 2024, ως αποτέλεσμα της αύξησης του κυκλοφορούντος ενεργητικού (+€14,4 εκατ.) και του μη κυκλοφορούντος ενεργητικού (+€6,3 εκατ.). Η αύξηση του μη κυκλοφορούντος ενεργητικού σχετίζεται με την απόκτηση νέων θυγατρικών που οδήγησε σε αναγνώριση πρόσθετης υπεραξίας ύψους €3,8 εκατ., καθώς και με τις τακτικές επενδυτικές δραστηριότητες. Η αύξηση των μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων σχετίζεται με την αύξηση των χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων (+€9,8) καθώς και με ενδεχόμενες υποχρεώσεις για το τίμημα αγοράς σε σχέση με τη δραστηριότητα συγχωνεύσεων και εξαγορών (+€1,7 εκατ.). Ως αποτέλεσμα των κερδών που προέκυψαν και των εξόδων από δικαιώματα προαίρεσης αγοράς μετοχών που αναγνωρίστηκαν στο σχετικό αποθεματικό των ιδίων κεφαλαίων, το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων αυξήθηκε κατά €14,4 εκατ. ευρώ σε €121,6 εκατ. ευρώ. Ο δείκτης Ιδίων Κεφαλαίων του Ομίλου AUSTRIACARD HOLDINGS βελτιώθηκε από 33,3% στις 31 Δεκεμβρίου 2023 σε 35,5% στις 30 Σεπτεμβρίου 2024.

<b>Ενοποιημένη κατάσταση χρηματοοικονομικής θέσης</b> σε εκατομμύρια €	<b>30/09/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Μη - κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	163.1	156.8	6.3	4.0%
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	179.4	164.9	14.4	8.8%
<b>Σύνολο περιουσιακών στοιχείων</b>	<b>342.5</b>	<b>321.7</b>	<b>20.8</b>	<b>6.5%</b>
Ίδια κεφάλαια	121.6	107.2	14.4	13.5%
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	127.2	115.2	11.9	10.4%
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	93.7	99.3	(5.6)	-5.6%
<b>Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων και Υποχρεώσεων</b>	<b>342.5</b>	<b>321.7</b>	<b>20.8</b>	<b>6.5%</b>

**Το καθαρό κεφάλαιο κίνησης** αυξήθηκε κατά €19,2 εκατ. ή 32,9%, από €58,2 εκατ. στις 31 Δεκεμβρίου 2023 σε €77,4 εκατ. ευρώ στις 30 Σεπτεμβρίου 2024. Η αύξηση αυτή οφείλεται κυρίως σε υψηλότερα επίπεδα αποθεμάτων (+€14,1 εκατ.), ιδίως σε πρώτες ύλες (Chips) και σε εμπορικές απαιτήσεις (+€6,5 εκατ.) που συνδέονται με την αύξηση των εσόδων. Η μείωση των συμβατικών υποχρεώσεων (εισπραχθείσες προκαταβολές) συνέβαλε επίσης στην αύξηση του καθαρού κεφαλαίου κίνησης (+€10,6 εκατ.). Ως ποσοστό των εσόδων (κυλιόμενο 12μηνο), το Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης αυξήθηκε από 17,0% σε 19,9%. Ο εν λόγω δείκτης ευθυγραμμίζεται με τους συγκρίσιμους δείκτες αναφοράς του κλάδου, αλλά είναι αισθητά υψηλότερος από πέρυσι.

<b>Κεφάλαιο Κίνησης</b> σε εκατομμύρια €	<b>30/09/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Αποθέματα	72.3	58.2	14.1	24.3%
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	17.3	20.4	(3.1)	-15.1%
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις	0.4	0.8	(0.4)	-52.2%
Εμπορικές απαιτήσεις	51.2	44.7	6.5	14.6%
Λοιπές απαιτήσεις	13.7	17.1	(3.4)	-19.8%
	<b>154.9</b>	<b>141.1</b>	<b>13.8</b>	<b>9.8%</b>
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	(3.6)	(3.0)	(0.6)	20.9%
Εμπορικές υποχρεώσεις	(42.6)	(43.6)	1.1	-2.5%
Λοιπές υποχρεώσεις	(23.3)	(18.3)	(5.0)	27.3%
Συμβατικές υποχρεώσεις	(6.8)	(17.4)	10.6	-60.8%
Έσοδα επόμενων χρήσεων	(1.2)	(0.5)	(0.7)	135.1%
	<b>(77.5)</b>	<b>(82.9)</b>	<b>5.4</b>	<b>-6.5%</b>
<b>Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης</b>	<b>77.4</b>	<b>58.2</b>	<b>19.2</b>	<b>32.9%</b>

<b>Κατάσταση Ταμειακών Ροών</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες	18.9	(1.1)	20.0	-1,835.5%
Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες	(12.0)	(9.3)	(2.7)	29.0%
Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	(6.1)	0.5	(6.6)	-1,272.0%
<b>Καθαρή μείωση των ταμειακών διαθεσίμων και ισοδύναμων</b>	<b>0.8</b>	<b>(9.9)</b>	<b>10.7</b>	<b>-108.4%</b>
<b>Κεφαλαιουχικές δαπάνες με τις χρηματοδοτικές μισθώσεις εξαιρουμένων συγχωνεύσεων και εξαγορών (CAPEX)</b>	<b>(16.2)</b>	<b>(13.9)</b>	<b>(2.3)</b>	<b>16.5%</b>

**Οι ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες** του Ομίλου αυξήθηκαν κατά €20,0 εκατ. τα τρία πρώτα τρίμηνα του 2024, από -1,1 εκατ. € το 2023 σε €18,9 εκατ. € το 2024, ως αποτέλεσμα των ισχυρών λειτουργικών επιδόσεων οι οποίες αντισταθμίστηκαν εν μέρει από την αύξηση του καθαρού κεφαλαίου κίνησης.

**Οι ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες** ανήλθαν σε καθαρή εκροή ύψους €12,0 εκατ. και αφορούσαν σε δραστηριότητες συγχωνεύσεων και εξαγορών (€1,3 εκατ. καθαρά από τα ποσά που ελήφθησαν), στην αναβάθμιση των δυνατοτήτων ασφαλών ψηφιακών εκτυπώσεων (€2,6 εκατ.) προκειμένου να είμαστε σε θέση να αξιοποιήσουμε επιχειρηματικές ευκαιρίες στις αφρικανικές αγορές, σε τακτικές επενδύσεις σε εγκαταστάσεις και εξοπλισμό, σε εσωτερική ανάπτυξη λογισμικού υποστήριξης ψηφιακών λύσεων και άλλες παρόμοιες λειτουργικές επενδύσεις.

**Οι ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες** σημείωσαν καθαρή εκροή €6,1 εκατ. ευρώ έναντι εισροής €0,5 εκατ. την ίδια περίοδο του 2023. Αυτή η εκροή αφορά κυρίως τόκους (€5,9 εκατ.), πληρωμές χρηματοδοτικής μίσθωσης (€3,3 εκατ.), πληρωμές μερισμάτων σε μετόχους και μη ελέγχουσες συμμετοχές (€4,1 εκατ.), καθώς και αποπληρωμές δανείων (€9,4 εκατ.), οι οποίες αντισταθμίστηκαν εν μέρει από την αυξημένη χρήση υφιστάμενων χρηματοδοτικών γραμμών.

**Ο καθαρός δανεισμός** αυξήθηκε κατά €9,0 εκατ. από €95,0 εκατ. στις 31 Δεκεμβρίου 2023 σε €104,0 εκατ. στις 30 Σεπτεμβρίου 2024 λόγω της αύξησης του καθαρού κεφαλαίου κίνησης. Ο Καθαρός Δανεισμός / Προσαρμοσμένο EBITDA (κυλιόμενο 12μηνο) μειώθηκε από 2,3x κατά το εννεάμηνο 2023 σε 1,9x κατά το εννεάμηνο 2024.

<b>Καθαρό Χρέος</b> σε εκατομμύρια €	<b>30/09/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	(24.5)	(23.8)	(0.7)	2.8%
Δανειακές υποχρεώσεις	128.5	118.9	9.6	8.1%
<b>Καθαρό Χρέος</b>	<b>104.0</b>	<b>95.0</b>	<b>9.0</b>	<b>9.4%</b>

#### 1.4. Financial performance indicators

<b>Βασικοί Δείκτες Απόδοσης</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Κύκλος εργασιών	298.3	261.5	36.7	14.0%
Μικτό κέρδος I	137.5	116.2	21.2	18.3%
Ποσοστό μικτού κέρδους I	46.1%	44.4%	1.6%	n/a
Μικτό κέρδος II	73.3	64.2	9.1	14.1%
Ποσοστό μικτού κέρδους II	24.6%	24.5%	0.0%	n/a
Σύνολο λειτουργικών εξόδων (πλην αποσβέσεων)	(96.3)	(82.0)	(14.3)	17.4%
Σύνολο λειτουργικών εξόδων (πλην αποσβέσεων) επί των πωλήσεων	-32.3%	-31.4%	-0.9%	n/a
Προσαρμοσμένο EBITDA	43.1	36.5	6.6	18.1%
Προσαρμοσμένο ποσοστό EBITDA	14.4%	13.9%	0.5%	n/a
Προσαρμοσμένο EBIT	30.4	24.8	5.6	22.8%
Προσαρμοσμένο ποσοστό EBIT	10.2%	9.5%	0.7%	n/a
Προσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων	24.7	20.2	4.5	22.2%
Προσαρμοσμένο ποσοστό κερδών προ φόρων	8.3%	7.7%	0.5%	n/a
Προσαρμοσμένα κέρδη μετά από φόρους	19.8	16.7	3.0	18.2%
Προσαρμοσμένο ποσοστό κερδών μετά από φόρους	6.6%	6.4%	0.2%	n/a
Κέρδη μετά από φόρους	16.8	14.5	2.3	15.7%
Ποσοστό κερδών μετά από φόρους	5.6%	5.5%	0.1%	n/a
Λειτουργικές Χρηματοροές	18.9	(1.1)	20.0	-1835.5%
Λειτουργικές Χρηματοροές ως ποσοστό των πωλήσεων	6.3%	-0.4%	6.8%	n/a
Ιδία Κεφάλαια / Περιουσιακά στοιχεία (30 Σεπτεμβρίου vs. 31 Δεκεμβρίου)	35.5%	33.3%	2.2%	n/a
Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης στις 30 Σεπτεμβρίου	77.4	58.0	19.4	33.4%
Κεφαλαίο Κίνησης ως ποσοστό των πωλήσεων (12 μήνες)	19.9%	17.0%	2.9%	n/a
Καθαρό Χρέος στις 30 Σεπτεμβρίου	104.0	96.7	7.3	7.5%
Καθαρό Χρέος / Προσαρμοσμένο EBITDA (12 μήνες)	1.9	2.3	(0.4)	n/a

**ΑΠΟΔΟΣΗ ΑΝΑ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΗ ΠΕΡΙΟΧΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗΣ**

**Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία, Αμερική**

<b>Επιχειρησιακή Απόδοση</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
<b>Πωλήσεις</b>	<b>105.7</b>	<b>92.9</b>	<b>12.8</b>	<b>13.8%</b>
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(61.7)	(52.6)	(9.1)	17.2%
<b>Μικτό Κέρδος I</b>	<b>44.0</b>	<b>40.3</b>	<b>3.7</b>	<b>9.2%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο I</i>	<i>41.6%</i>	<i>43.3%</i>	<i>-1.7%</i>	
Κόστος παραγωγής	(17.0)	(16.0)	(0.9)	5.8%
<b>Μικτό Κέρδος II</b>	<b>27.0</b>	<b>24.2</b>	<b>2.8</b>	<b>11.4%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο II</i>	<i>25.5%</i>	<i>26.1%</i>	<i>-0.5%</i>	
Λοιπά έσοδα	0.0	0.6	(0.5)	-91.6%
Έξοδα διάθεσης	(6.8)	(7.1)	0.3	-4.0%
Έξοδα διοίκησης	(6.3)	(6.6)	0.3	-4.1%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(1.1)	(0.4)	(0.8)	207.2%
Λοιπά έξοδα	(0.1)	(0.1)	(0.1)	71.6%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4.7	4.1	0.6	13.6%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>17.4</b>	<b>14.8</b>	<b>2.5</b>	<b>17.1%</b>
<i>Περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>16.4%</i>	<i>16.0%</i>	<i>0.4%</i>	
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(4.7)	(4.1)	(0.6)	13.6%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>12.7</b>	<b>10.7</b>	<b>2.0</b>	<b>18.4%</b>

Ο τομέας **Δυτικής Ευρώπης, Σκανδιναβίας, Αμερικής (WEST)** παρουσίασε έσοδα ύψους €105,7 εκατ. το πρώτο εννεάμηνο του 2024, υψηλότερα κατά €12,8 εκατ. ή 13,8% σε σύγκριση με την ίδια περίοδο πέρυσι. Ωστόσο, αν εξαιρέσουμε από τη περίοδο την επίδραση της μη προτεραιοποίησης των πωλήσεων chip modules, που προέκυψε από την στρατηγική επιλογή μας να εστιάσουμε στην πώληση ολοκληρωμένων λύσεων έξυπνων καρτών, η οποία ανήλθε σε €18,4 εκατ. κατά το εννεάμηνο, η οργανική ανάπτυξη της εν λόγω κατηγορίας ανέρχεται σε €31,2 εκατ. ή 41,9%. Η αύξηση αυτή σχετίζεται κυρίως με τις πωλήσεις μεταλλικών καρτών υψηλής ποιότητας (+€20,8 εκατ.), οι οποίες έχουν σημαντικά υψηλότερη τιμή πώλησης ανά κάρτα, καθώς και με τις πωλήσεις κανονικών καρτών πληρωμών και τα αυξημένα έσοδα από υπηρεσίες προσωποποίησης και αποστολής (personalization & fulfilment), ιδίως στον τομέα Challenger Bank.

**Το μικτό κέρδος I** αυξήθηκε κατά € 3,7 εκατ. ή 9,2% σε €44,0 εκατ. λόγω των αυξημένων εσόδων, ενώ το μικτό περιθώριο κέρδους I μειώθηκε κατά 1,7 ποσοστιαίες μονάδες σε 41,6%. Η μείωση του Μικτού Περιθωρίου I είναι αποτέλεσμα των αυξημένων πωλήσεων μεταλλικών καρτών στην περιοχή αυτή με αναλογικά υψηλότερα έξοδα υλικών.

**Το μικτό κέρδος II** αυξήθηκε κατά €2,8 εκατ. ή 11,4% από €24,2 εκατ. σε € 27,0 εκατ. λόγω του υψηλότερου μικτού κέρδους I. Το μικτό περιθώριο II μειώθηκε κατά 0,5 ποσοστιαίες μονάδες φθάνοντας το 25,5%, καθώς οι οικονομίες κλίμακας βοήθησαν να αντισταθμιστεί εν μέρει το μειωμένο μικτό περιθώριο I.

<b>Λειτουργικά Έξοδα εκτός αποσβέσεων &amp; απομειώσεων (OPEX)</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Κόστος παραγωγής	(17.0)	(16.0)	(0.9)	5.8%
Έξοδα διάθεσης	(6.8)	(7.1)	0.3	-4.0%
Έξοδα διοίκησης	(6.3)	(6.6)	0.3	-4.1%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(1.1)	(0.4)	(0.8)	207.2%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4.7	4.1	0.6	13.6%
<b>Σύνολο</b>	<b>(26.5)</b>	<b>(25.9)</b>	<b>(0.6)</b>	<b>2.2%</b>
<b>Λειτουργικά Έξοδα ως ποσοστό επί των πωλήσεων</b>	<b>25.1%</b>	<b>27.9%</b>	<b>4.5%</b>	

**Τα λειτουργικά έξοδα (OPEX)** ανήλθαν σε €26,5 εκατ. το πρώτο εννεάμηνο του 2024 σημειώνοντας μικρή αύξηση κατά €0,6 εκατ. ή 2,2% σε σύγκριση με το 2023, καθώς οι αυξημένες δαπάνες για το προσωπικό παραγωγής αντισταθμίστηκαν κυρίως από την εξοικονόμηση δαπανών Διοίκησης και Διάθεσης, ιδίως σε σχέση με τις υπηρεσίες τρίτων, τις μεταφορές και τα λοιπά λειτουργικά έξοδα. Η αύξηση στα έξοδα Έρευνας και Ανάπτυξης σχετίζεται με ψηφιακές εφαρμογές στον τομέα των πληρωμών. Ως ποσοστό επί των εσόδων, τα OPEX μειώθηκαν από 27,9% σε 25,1% τους πρώτους εννέα μήνες του 2024 λόγω της αύξησης των εσόδων.

**Το προσαρμοσμένο EBITDA** ανήλθε σε €17,4 εκατ. σημειώνοντας αύξηση κατά €2,5 εκατ. ή 17,1% σε σύγκριση με την ίδια περίοδο του 2023, ενώ το προσαρμοσμένο περιθώριο EBITDA ανήλθε σε 16,4% σημειώνοντας ελαφρά αύξηση κατά 0,4 ποσοστιαίες μονάδες ως αποτέλεσμα της αύξησης του μικτού περιθωρίου κέρδους και του ελέγχου του κόστους σε όλες τις λειτουργίες. **Το προσαρμοσμένο EBIT** ανήλθε σε €12,7 εκατ. αυξημένο κατά €2,0 εκατ. ή 18,4% ως αποτέλεσμα της ισχυρής λειτουργικής απόδοσης που αντιστάθμισε την αύξηση των αποσβέσεων κατά €0,6 εκατ..

**Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη**

<b>Επιχειρησιακή Απόδοση</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
<b>Πωλήσεις</b>	<b>173.9</b>	<b>160.6</b>	<b>13.4</b>	<b>8.3%</b>
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(97.2)	(92.9)	(4.3)	4.7%
<b>Μικτό Κέρδος I</b>	<b>76.7</b>	<b>67.7</b>	<b>9.0</b>	<b>13.3%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο I</i>	<i>44.1%</i>	<i>42.2%</i>	<i>1.9%</i>	
Κόστος παραγωγής	(37.4)	(32.5)	(4.9)	15.0%
<b>Μικτό Κέρδος II</b>	<b>39.4</b>	<b>35.2</b>	<b>4.2</b>	<b>11.8%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο II</i>	<i>22.6%</i>	<i>21.9%</i>	<i>0.7%</i>	
Λοιπά έσοδα	2.9	2.5	0.4	17.9%
Έξοδα διάθεσης	(9.9)	(9.4)	(0.5)	5.1%
Έξοδα διοίκησης	(12.5)	(11.2)	(1.4)	12.2%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(4.5)	(4.3)	(0.1)	3.2%
Λοιπά έξοδα	(0.7)	(0.7)	(0.0)	0.3%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	7.5	7.1	0.4	5.5%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>22.1</b>	<b>19.1</b>	<b>3.0</b>	<b>15.7%</b>
<i>Περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>12.7%</i>	<i>11.9%</i>	<i>0.8%</i>	
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(7.5)	(7.1)	(0.4)	5.5%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>14.6</b>	<b>12.0</b>	<b>2.6</b>	<b>21.7%</b>

Ο τομέας **Κεντρικής Ανατολικής Ευρώπης & DACH (CEE)** παρουσίασε **έσοδα** ύψους €173,9 εκατ., αυξημένα κατά €13,4 εκατ. ή 8,3% σε σύγκριση με τους πρώτους εννέα μήνες του 2023. Αυτή η αύξηση των εσόδων οφείλεται κυρίως στην ανάπτυξη των λύσεων ψηφιακού μετασχηματισμού στη Ρουμανία και την Ελλάδα, ιδίως από τις συμβάσεις ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα, οι οποίες συνεισέφεραν €12,8 εκατ. πρόσθετα έσοδα.

**Το μικτό κέρδος I** αυξήθηκε κατά €9,0 εκατ. ή 13,3% και το μικτό περιθώριο κέρδους I βελτιώθηκε κατά 1,9 ποσοστιαίες μονάδες από 42,2% σε 44,1% λόγω της αύξησης των εσόδων, και του υψηλότερου μεριδίου των εσόδων που σχετίζονται με υπηρεσίες χωρίς ή με χαμηλότερο σχετικό κόστος υλικών και ταχυδρομικών αποστολών.

**Το μικτό κέρδος II** αυξήθηκε κατά €4,2 εκατ. ή 11,8% από €35,2 εκατ. σε €39,4 εκατ. κυρίως ως αποτέλεσμα της αύξησης των εσόδων και των οικονομικών κλίμακας, καθώς η αύξηση του κόστους παραγωγής αντιστάθμισε μόνο εν μέρει την αύξηση του μικτού κέρδους I. Το μικτό περιθώριο II βελτιώθηκε κατά 0,7 ποσοστιαίες μονάδες σε 22,6%.

<b>Λειτουργικά Έξοδα εκτός αποσβέσεων &amp; απομειώσεων (OPEX)</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Κόστος παραγωγής	(37.4)	(32.5)	(4.9)	15.0%
Έξοδα διάθεσης	(9.9)	(9.4)	(0.5)	5.1%
Έξοδα διοίκησης	(12.5)	(11.2)	(1.4)	12.2%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(4.5)	(4.3)	(0.1)	3.2%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	7.5	7.1	0.4	5.5%
<b>Σύνολο</b>	<b>(56.8)</b>	<b>(50.4)</b>	<b>(6.5)</b>	<b>12.8%</b>
<b>Λειτουργικά Έξοδα ως ποσοστό επί των πωλήσεων</b>	<b>32.7%</b>	<b>31.4%</b>	<b>48.4%</b>	

**Τα λειτουργικά έξοδα (OPEX)** αυξήθηκαν κατά €6,5 εκατ. ή 12,8% σε €56,8 εκατ., κυρίως λόγω της ενοποίησης της επιχείρησης Pink Post στη Ρουμανία, η οποία αύξησε το κόστος παραγωγής κατά €3,4 εκατ., καθώς και λόγω των υψηλότερων κατανομών κεντρικού κόστους που περιλαμβάνονται στα διοικητικά έξοδα, καθώς και των μισθολογικών αυξήσεων που σχετίζονται με τον πληθωρισμό. Ως ποσοστό των εσόδων, τα λειτουργικά έξοδα αυξήθηκαν από 31,4% σε 32,7% κατά τους πρώτους εννέα μήνες του 2024.

**Το προσαρμοσμένο EBITDA** αυξήθηκε κατά €3,0 εκατ. ή 15,7% σε €22,1 εκατ. ως αποτέλεσμα της αύξησης του μικτού κέρδους και επιπλέον ενισχύθηκε από τις οικονομίες κλίμακας και τον έλεγχο του κόστους στις λειτουργίες υποστήριξης. Το προσαρμοσμένο περιθώριο EBITDA βελτιώθηκε έτσι κατά 0,8 ποσοστιαίες μονάδες σε 12,7%. **Το προσαρμοσμένο EBIT** αυξήθηκε κατά €2,6 εκατ. ή 21,7% από €12,0 εκατ. σε €14,6 εκατ. ως αποτέλεσμα των ισχυρών λειτουργικών επιδόσεων που αντισταθμίστηκαν μόνο εν μέρει από την αύξηση των αποσβέσεων κατά €0,4 εκατ. ή 5,5% σε €7,5 εκατ.



**Τουρκία / Μέση Ανατολή και Αφρική**

<b>Επιχειρησιακή Απόδοση</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
<b>Πωλήσεις</b>	<b>57.9</b>	<b>45.1</b>	<b>12.8</b>	<b>28.5%</b>
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(39.2)	(36.1)	(3.1)	8.6%
<b>Μικτό Κέρδος I</b>	<b>18.8</b>	<b>9.0</b>	<b>9.7</b>	<b>107.6%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο I</i>	<i>32.4%</i>	<i>20.0%</i>	<i>12.4%</i>	
Κόστος παραγωγής	(9.9)	(3.6)	(6.3)	173.8%
<b>Μικτό Κέρδος II</b>	<b>8.9</b>	<b>5.4</b>	<b>3.5</b>	<b>63.7%</b>
<i>Μικτό Περιθώριο II</i>	<i>15.3%</i>	<i>12.0%</i>	<i>3.3%</i>	
Λοιπά έσοδα	0.0	0.0	0.0	n/a
Έξοδα διάθεσης	(1.2)	(1.0)	(0.2)	17.7%
Έξοδα διοίκησης	(1.3)	(0.6)	(0.7)	111.0%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	0.0	0.0	0.0	n/a
Λοιπά έξοδα	(0.2)	(0.1)	(0.1)	75.3%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	0.5	0.5	0.0	7.5%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>6.7</b>	<b>4.1</b>	<b>2.5</b>	<b>61.8%</b>
<i>Περιθώριο προσαρμοσμένου EBITDA</i>	<i>11.5%</i>	<i>9.1%</i>	<i>2.4%</i>	
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(0.5)	(0.5)	(0.0)	7.5%
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>6.2</b>	<b>3.7</b>	<b>2.5</b>	<b>68.6%</b>

Ο τομέας **Τουρκίας, Μέσης Ανατολής και Αφρικής (ΜΕΑ)** παρουσίασε **έσοδα** ύψους €57,9 εκατ., αυξημένα κατά €12,8 εκατ. ή 28,5% σε σύγκριση με το πρώτο εννέαμηνο του 2023. Η αύξηση αυτή οφείλεται σε ένα νέο έργο εκτυπώσεων ασφαλείας στην αφρικανική αγορά που συνέβαλε σε €10,4 εκατ. πρόσθετα έσοδα και από την τουρκική αγορά λύσεων Secure Chip & Payment που αυξήθηκε κατά € 2,5 εκατ. ή 5,5%.

**Το μικτό κέρδος I** αυξήθηκε κατά €9,7 εκατ. ή 107,6% και το μικτό περιθώριο κέρδους I αυξήθηκε κατά 12,4 ποσοστιαίες μονάδες, από 20,0% σε 32,4%, λόγω του διαφορετικού προφίλ μικτού περιθωρίου κέρδους των έργων εκτύπωσης ασφαλείας με συγκριτικά χαμηλότερο αποδιδόμενο κόστος υλικών & ταχυδρομικών εξόδων.

**Το μικτό κέρδος II** αυξήθηκε κατά €3,5 εκατ. ή 63,7%, από €5,4 εκατ. σε €8,9 εκατ. και το μικτό περιθώριο κέρδους II βελτιώθηκε κατά 3,3% ποσοστιαίες μονάδες σε 15,3%, καθώς η αύξηση του μικτού κέρδους I μειώθηκε μόνο εν μέρει από το υψηλότερο κόστος παραγωγής που σχετίζεται με τη νέα σύμβαση εκτύπωσης ασφαλείας.

<b>Λειτουργικά Έξοδα εκτός αποσβέσεων &amp; απομειώσεων (OPEX)</b> σε εκατομμύρια €	<b>1-9 2024</b>	<b>1-9 2023</b>	<b>D '24-'23</b>	<b>D '24-'23 %</b>
Κόστος παραγωγής	(9.9)	(3.6)	(6.3)	173.8%
Έξοδα διάθεσης	(1.2)	(1.0)	(0.2)	17.7%
Έξοδα διοίκησης	(1.3)	(0.6)	(0.7)	111.0%
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	0.0	0.0	0.0	0.0%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	0.5	0.5	0.0	7.5%
<b>Σύνολο</b>	<b>(11.9)</b>	<b>(4.8)</b>	<b>(7.1)</b>	<b>147.7%</b>
<b>Λειτουργικά Έξοδα ως ποσοστό επί των πωλήσεων</b>	<b>20.6%</b>	<b>10.7%</b>	<b>55.4%</b>	

Τα **λειτουργικά έξοδα (OPEX)** αυξήθηκαν κατά €7,1 εκατ. ευρώ ή 147,7% και ανήλθαν σε €11,9 εκατ.. Η αύξηση αυτή οφειλόταν κυρίως σε υψηλότερα έξοδα παραγωγής, ιδίως για έξοδα προσωπικού, τρίτων και έξοδα μεταφοράς που σχετίζονται με το έργο ασφαλών εκτυπώσεων στην Αφρική. Ως ποσοστό επί των εσόδων, το OPEX αυξήθηκε από 10,7% σε 20,6% το πρώτο εννέαμηνο του 2024.

Το **προσαρμοσμένο EBITDA** αυξήθηκε κατά €2,5 εκατ. ή 61,8% σε €6,7 εκατ. και το προσαρμοσμένο περιθώριο EBITDA ανήλθε σε 11,5%, σημειώνοντας αύξηση κατά 2,4 ποσοστιαίες μονάδες. **Το προσαρμοσμένο EBIT** αυξήθηκε κατά €2,5 εκατ. ή 68,6% σε €6,2 εκατ. ουσιαστικά παράλληλα με το προσαρμοσμένο EBITDA.

## ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΗΝ AUSTRIACARD HOLDINGS AG

Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG αξιοποιεί πάνω από 130 χρόνια εμπειρίας στη διαχείριση πληροφοριών, την εκτύπωση και τις επικοινωνίες για να προσφέρει στους πελάτες της εμπειρίες που χαρακτηρίζονται από διαφάνεια και ασφάλεια. Προσφέρει μια ολοκληρωμένη σειρά προϊόντων και υπηρεσιών, συμπεριλαμβανομένων λύσεων πληρωμών, ταυτοποίησης, smart cards, card personalization, ψηφιοποίησης και ασφαλούς διαχείρισης δεδομένων. Η ACAG απασχολεί παγκοσμίως 2.500 εργαζόμενους και είναι εισηγμένη στα Χρηματιστήρια Αθηνών και Βιέννης με το σύμβολο ACAG.

Υπεύθυνος επικοινωνίας:

κ. Δημήτριος Τζελέπης, Εκτελεστικός Διευθυντής, Κεφαλαιαγορές, M&A και IR

Τηλ.: +43 1 61065 - 357  
E-Mail: [d.tzelepis@austriacard.com](mailto:d.tzelepis@austriacard.com)  
Ιστοσελίδα: [www.austriacard.com](http://www.austriacard.com)  
Σύμβολο: ACAG  
ISIN: AT0000A325L0  
Χρηματιστήρια: Vienna Prime Market, Κύρια Αγορά ATHEX

## ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ

**A. ΒΑΣΙΚΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ**
**Ενοποιημένη κατάσταση χρηματοοικονομικής θέσης**

σε χιλιάδες €	30 Σεπτεμβρίου 2024	31 Δεκεμβρίου 2023
<b>Περιουσιακά στοιχεία</b>		
Ακίνητα, εξοπλισμός και δικαιώματα χρήσης	99,968	96,275
Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία	59,003	55,526
Επενδύσεις Σε Συνδεδεμένες Επιχειρήσεις	395	324
Λοιπές απαιτήσεις	1,543	2,386
Λοιπά Μακροπρόθεσμα Στοιχεία Ενεργητικού	0	136
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	2,188	2,116
<b>Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία</b>	<b>163,096</b>	<b>156,764</b>
Αποθέματα	72,297	58,164
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	17,315	20,386
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις	378	791
Εμπορικές απαιτήσεις	51,190	44,677
Λοιπές απαιτήσεις	13,701	17,082
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	24,483	23,825
<b>Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία</b>	<b>179,364</b>	<b>164,924</b>
<b>Σύνολο περιουσιακών στοιχείων</b>	<b>342,460</b>	<b>321,688</b>
<b>Ίδια Κεφάλαια</b>		
Μετοχικό κεφάλαιο	36,354	36,354
Υπέρ το άρτιο	32,749	32,749
Ίδιες μετοχές	(739)	0
Αποθεματικά	18,526	17,303
Αποτελέσματα εις νέον	34,295	19,995
<b>Ίδια κεφάλαια αποδιδόμενα στους μετόχους της μητρικής</b>	<b>121,185</b>	<b>106,401</b>
Μη ελεγχόμενες συμμετοχές	403	753
<b>Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων</b>	<b>121,588</b>	<b>107,154</b>
<b>Υποχρεώσεις</b>		
Δανειακές υποχρεώσεις	112,268	102,432
Παροχές προσωπικού εξόδου από την υπηρεσία	4,003	4,207
Λοιπές υποχρεώσεις	2,177	81
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	8,709	8,497
<b>Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις</b>	<b>127,157</b>	<b>115,217</b>
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	3,589	2,968
Δανειακές υποχρεώσεις	16,218	16,440
Εμπορικές υποχρεώσεις	42,575	43,649
Λοιπές υποχρεώσεις	23,318	18,317
Συμβατικές υποχρεώσεις	6,837	17,442
Αναβαλλόμενα έσοδα	1,178	501
<b>Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις</b>	<b>93,715</b>	<b>99,317</b>
<b>Σύνολο υποχρεώσεων</b>	<b>220,872</b>	<b>214,534</b>
<b>Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων</b>	<b>342,460</b>	<b>321,688</b>

**Ενοποιημένη κατάσταση αποτελεσμάτων**

σε χιλιάδες €	1-9 2024	1-9 2023*	Q3 2024	Q3 2023*
Πωλήσεις	303,494	271,193	108,120	90,027
Κόστος πωληθέντων	(229,712)	(205,959)	(83,434)	(69,179)
<b>Μικτό κέρδος</b>	<b>73,782</b>	<b>65,234</b>	<b>24,686</b>	<b>20,848</b>
Λοιπά έσοδα	3,004	3,152	1,019	1,179
Έξοδα διάθεσης	(17,967)	(17,603)	(6,117)	(6,114)
Έξοδα διοίκησης	(24,013)	(20,859)	(7,642)	(7,709)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5,717)	(5,240)	(2,179)	(1,780)
Λοιπά έξοδα	(1,113)	(927)	(493)	(332)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	12,626	11,656	4,397	3,951
<b>ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>40,601</b>	<b>35,414</b>	<b>13,672</b>	<b>10,044</b>
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(12,626)	(11,656)	(4,397)	(3,951)
<b>ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>27,975</b>	<b>23,758</b>	<b>9,275</b>	<b>6,093</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	351	189	102	(176)
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(7,214)	(5,761)	(2,990)	(2,720)
Αποτέλεσμα από συγγενείς εταιρείες	129	54	0	54
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα</b>	<b>(6,734)</b>	<b>(5,518)</b>	<b>(2,888)</b>	<b>(2,843)</b>
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>	<b>21,241</b>	<b>18,240</b>	<b>6,387</b>	<b>3,250</b>
Φόρος εισοδήματος	(4,980)	(3,478)	(1,306)	(748)
<b>Κέρδη / (Ζημιές) μετά φόρων</b>	<b>16,260</b>	<b>14,762</b>	<b>5,081</b>	<b>2,503</b>
<b>Κέρδη / (ζημιές) αποδιδόμενα σε:</b>				
Ιδιοκτήτες της μητρικής	16,222	14,160	5,589	2,370
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	38	602	(508)	133
<b>Κέρδη / (ζημιές)</b>	<b>16,260</b>	<b>14,762</b>	<b>5,081</b>	<b>2,503</b>
<b>Κέρδη (ζημιές) ανά μετοχή<sup>1</sup></b>				
βασικά κέρδη	0.45	0.40	0.15	0.07
απομειωμένα κέρδη	0.42	0.39	0.14	0.06

\*

Για συγκριτικούς σκοπούς, η αναφορά ΔΠΧΑ για την περίοδο 1-9 2023 προσαρμόστηκε ώστε να αντικατοπτρίζει και να περιλαμβάνει τις επιπτώσεις της λογιστικής υπερπληθωρισμού κατά IAS 29 σε σχέση με τις δραστηριότητές μας στην Τουρκία.

**Ενοποιημένη κατάσταση ταμειακών ροών**

σε χιλιάδες €	1-9 2024	1-9 2023*
<b>Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>		
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων	21,241	18,240
<b>Προσαρμογές για:</b>		
-Αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων & άυλων περιουσιακών στοιχείων	12,626	11,656
-Καθαρά χρηματοοικονομικά κόστη	6,734	5,518
-Λοιπές μη ταμειακές προσαρμογές	2,739	(504)
	43,340	34,910
<b>Μεταβολές σε:</b>		
-Αποθέματα	(14,133)	(20,219)
-Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	3,072	(2,713)
-Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	(3,132)	(5,719)
-Συμβατικές υποχρεώσεις	(10,605)	813
-Εμπορικές υποχρεώσεις και λοιπές υποχρεώσεις	3,919	(4,942)
-Πληρωθέντες φόροι	(3,567)	(3,219)
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>	<b>18,894</b>	<b>(1,089)</b>
<b>Ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες</b>		
Ληφθέντες τόκοι	306	151
Μερίσματα εισπραχθέντα από συνδεδεμένες επιχειρήσεις	58	0
Αποκτήσεις θυγατρικών, καθαρά αποκτηθέντα χρηματικά διαθέσιμα	(1,297)	0
Πληρωμές για απόκτηση εγκαταστάσεων, εξοπλισμού και άυλων περιουσιακών στοιχείων	(11,053)	(9,447)
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες</b>	<b>(11,986)</b>	<b>(9,292)</b>
<b>Ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>		
Πληρωθέντες τόκοι	(5,880)	(3,856)
Δάνεια αναληφθέντα	17,339	25,655
Αποπληρωμή δανεισμού	(9,422)	(17,689)
Πληρωμές χρηματοδοτικών μισθώσεων	(3,315)	(2,610)
Απόκτηση ιδίων μετοχών	(739)	0
Πληρωθέντα μερίσματα σε μη ελέγχουσες συμμετοχές	(429)	(72)
Πληρωθέντα μερίσματα στους Ιδιοκτήτες της Μητρικής	(3,627)	(909)
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες</b>	<b>(6,074)</b>	<b>518</b>
<b>Καθαρή αύξηση (μείωση) ταμειακών διαθεσίμων και ισοδύναμων</b>	<b>833</b>	<b>(9,862)</b>
<b>Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα 1 Ιανουαρίου</b>	<b>23,825</b>	<b>21,628</b>
Επίδραση από μεταβολή συναλλαγματικών ισοτιμιών στα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	(175)	(533)
<b>Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα 30 Σεπτεμβρίου</b>	<b>24,483</b>	<b>11,233</b>

\*

Για συγκριτικούς σκοπούς, η αναφορά ΔΠΧΑ για την περίοδο 1-9 2023 προσαρμόστηκε ώστε να αντικατοπτρίζει και να περιλαμβάνει τις επιπτώσεις της λογιστικής υπερπληθωρισμού κατά IAS 29 σε σχέση με τις δραστηριότητές μας στην Τουρκία.

**B. ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ ΑΠΟΔΟΣΗ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ**

1-9 2024 σε χιλιάδες €	Αναφερόμενοι Τομείς					Σύνολο		
	WEST	CEE	ΜΕΑ ΕΞΑΙΡ. ΔΛΠ 29	Corporate	Απαλοιφές	ΕΞΑΙΡ. ΔΛΠ 29	ΔΛΠ 29	Σύνολο
Πωλήσεις	102,159	138,218	57,876	0	0	298,253	5,240	303,494
Διατομεακές Πωλήσεις	3,503	35,696	47	2,210	(41,457)	0	0	0
<b>Σύνολο Πωλήσεων</b>	<b>105,663</b>	<b>173,914</b>	<b>57,924</b>	<b>2,210</b>	<b>(41,457)</b>	<b>298,253</b>	<b>5,240</b>	<b>303,494</b>
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(61,712)	(97,194)	(39,160)	0	37,277	(160,789)	(4,393)	(165,181)
<b>Μικτό Κέρδος I</b>	<b>43,951</b>	<b>76,720</b>	<b>18,764</b>	<b>2,210</b>	<b>(4,180)</b>	<b>137,465</b>	<b>848</b>	<b>138,313</b>
Κόστος παραγωγής	(16,964)	(37,356)	(9,873)	0	5	(64,188)	(343)	(64,531)
<b>Μικτό Κέρδος II</b>	<b>26,987</b>	<b>39,363</b>	<b>8,891</b>	<b>2,210</b>	<b>(4,175)</b>	<b>73,277</b>	<b>505</b>	<b>73,782</b>
Λοιπά έσοδα	49	2,893	10	50	0	3,003	1	3,004
Έξοδα διάθεσης	(6,774)	(9,927)	(1,224)	0	0	(17,925)	(43)	(17,967)
Έξοδα διοίκησης	(6,305)	(12,521)	(1,323)	(5,112)	4,175	(21,086)	(45)	(21,131)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(1,127)	(4,489)	0	(101)	0	(5,717)	0	(5,717)
Λοιπά έξοδα	(120)	(723)	(195)	(68)	0	(1,106)	(5)	(1,111)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4,658	7,474	490	3	0	12,626	0	12,626
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>17,368</b>	<b>22,071</b>	<b>6,651</b>	<b>(3,018)</b>	<b>0</b>	<b>43,072</b>	<b>413</b>	<b>43,484</b>
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(4,658)	(7,474)	(490)	(3)	0	(12,626)	0	(12,626)
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>12,710</b>	<b>14,597</b>	<b>6,160</b>	<b>(3,021)</b>	<b>0</b>	<b>30,446</b>	<b>413</b>	<b>30,859</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα						305	38	343
Χρηματοοικονομικά έξοδα						(6,185)	(14)	(6,200)
Αποτέλεσμα από συγγενείς εταιρείες						129	0	129
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα</b>						<b>(5,751)</b>	<b>24</b>	<b>(5,728)</b>
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>						<b>24,695</b>	<b>437</b>	<b>25,131</b>
Προσαρμογές						(3,018)	(872)	(3,890)
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>						<b>21,677</b>	<b>(436)</b>	<b>21,241</b>
Φόρος Εισοδήματος						(4,917)	(63)	(4,980)
<b>Κέρδη / (Ζημιές) μετά φόρων</b>						<b>16,759</b>	<b>(499)</b>	<b>16,260</b>

1-9 2023 σε χιλιάδες €	Αναφερόμενοι Τομείς					Σύνολο		
	WEST	CEE	ΜΕΑ ΕΞΑΙΡ. ΔΛΠ 29	Corporate	Απαλοιφές	ΕΞΑΙΡ. ΔΛΠ 29	ΔΛΠ 29	Σύνολο
Πωλήσεις	90,066	126,385	45,067	0	0	261,517	9,676	271,193
Διατομεακές Πωλήσεις	2,821	34,176	25	739	(37,761)	0	0	0
<b>Σύνολο Πωλήσεων</b>	<b>92,886</b>	<b>160,561</b>	<b>45,092</b>	<b>739</b>	<b>(37,761)</b>	<b>261,517</b>	<b>9,676</b>	<b>271,193</b>
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(52,633)	(92,861)	(36,054)	0	36,272	(145,277)	(8,020)	(153,296)
<b>Μικτό Κέρδος I</b>	<b>40,253</b>	<b>67,700</b>	<b>9,038</b>	<b>739</b>	<b>(1,489)</b>	<b>116,240</b>	<b>1,656</b>	<b>117,896</b>
Κόστος παραγωγής	(16,038)	(32,492)	(3,606)	0	90	(52,046)	(617)	(52,663)
<b>Μικτό Κέρδος II</b>	<b>24,215</b>	<b>35,207</b>	<b>5,432</b>	<b>739</b>	<b>(1,399)</b>	<b>64,194</b>	<b>1,039</b>	<b>65,234</b>
Λοιπά έσοδα	585	2,454	0	326	(214)	3,152	0	3,152
Έξοδα διάθεσης	(7,055)	(9,447)	(1,040)	0	15	(17,528)	(76)	(17,603)
Έξοδα διοίκησης	(6,573)	(11,155)	(627)	(2,115)	1,590	(18,880)	(99)	(18,979)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(367)	(4,348)	0	(525)	0	(5,240)	0	(5,240)
Λοιπά έξοδα	(70)	(720)	(111)	(7)	9	(899)	(26)	(926)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4,101	7,084	456	15	0	11,656	0	11,656
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ</b>	<b>14,837</b>	<b>19,074</b>	<b>4,110</b>	<b>(1,566)</b>	<b>0</b>	<b>36,455</b>	<b>838</b>	<b>37,294</b>
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(4,101)	(7,084)	(456)	(15)	0	(11,656)	0	(11,656)
<b>ΠΡΟΣΑΡΜΟΣΜΕΝΑ ΚΕΡΔΗ / (ΖΗΜΙΕΣ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΩΝ, ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ</b>	<b>10,736</b>	<b>11,990</b>	<b>3,654</b>	<b>(1,581)</b>	<b>0</b>	<b>24,799</b>	<b>838</b>	<b>25,638</b>
Χρηματοοικονομικά έσοδα						151	30	181
Χρηματοοικονομικά έξοδα						(4,788)	(41)	(4,829)
Αποτέλεσμα από συγγενείς εταιρείες						54	0	54
<b>Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα</b>						<b>(4,583)</b>	<b>(11)</b>	<b>(4,594)</b>
<b>Προσαρμοσμένα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>						<b>20,217</b>	<b>827</b>	<b>21,044</b>
Προσαρμογές						(2,251)	(553)	(2,804)
<b>Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων</b>						<b>17,966</b>	<b>274</b>	<b>18,240</b>
Φόρος Εισοδήματος						(3,485)	7	(3,478)
<b>Κέρδη / (Ζημιές) μετά φόρων</b>						<b>14,480</b>	<b>282</b>	<b>14,762</b>